



evobusy



YOUR EVOLUTION
IN YOUR BUSINESS

Herzlich Willkommen in der Community von



Deine Evolution in deinem Business mit dem besten Vergütungsplan

Sie haben nun den ersten Schritt zur Verbesserung Ihrer Lebensqualität getan. Als Member können Sie die Erfolgchancen nutzen, die durch die Empfehlung der Geschäftsmöglichkeiten, Produkte und Dienstleistungen von evobusy angeboten werden.

Die nachfolgenden Verhaltensrichtlinien dienen zur Unterstützung unserer Member beim Aufbau ihres erfolgreichen Geschäfts und sind Bestandteil des evobusy Membervertrages.

Unter Befolgung dieser Regeln haben Sie als Member die Möglichkeit sich eine eigene unabhängige Vertriebsorganisation aufzubauen. Durch diese Richtlinien erfahren Sie alles über die Rechte und Pflichten eines Members.

Das evobusy-Prinzip

Wir von evobusy handeln aus Überzeugung - wir sind überzeugt von unseren Zielen und Produkten, von Strategie und Mitarbeitern. Weil uns dies sicher und stark macht, wollen wir es mit Ihnen teilen. Denn unser Erfolg soll Ihr Erfolg sein – und umgekehrt.

Ihr Erfolg ist unser Erfolg

Es gibt keine bessere - und keine günstigere - Werbung als die persönliche Empfehlung. Andere müssen viel Geld für teure Werbekampagnen ausgeben. Wir geben es lieber denen, die für uns werben, weil sie selbst begeistert sind: Ihnen.

Der gemeinsame Weg

Wie immer Sie es nennen wollen, evobusy ist mit seinem enormen Wachstumspotenzial die Vertriebsform der Zukunft. Wir nennen es das evobusy-Prinzip, denn wir unterscheiden uns deutlich von den bisher bekannten Modellen. Sie können sicher sein, dass Sie niemals unter Druck gesetzt werden. Sie allein bestimmen, wie weit Sie mit uns gehen möchten.

Wir freuen uns auf eine freundschaftliche und langfristige Zusammenarbeit mit Ihnen.

Ihr evobusy Team

Inhaltsverzeichnis

| | |
|---|----|
| Herzlich Willkommen | 1 |
| Das evobusy-Prinzip | 1 |
| Ihr Erfolg ist unser Erfolg..... | 1 |
| Der gemeinsame Weg | 1 |
| A. Definitionen / Übersicht..... | 4 |
| B. Die Beziehung zum Member | 6 |
| Qualifikation als Member | 6 |
| Wie wird man Member? | 6 |
| Die Registrierung als Member | 7 |
| Der Rechtsstatus des Members..... | 7 |
| Das Unternehmen des Members | 8 |
| Individuelle Vertragsbindung..... | 8 |
| Verhalten im Geschäft | 8 |
| Produktlizenzen..... | 9 |
| Kündigung bei Inaktivität | 9 |
| Löschung von Kundendaten | 9 |
| Verhaltensregeln bei evobusy | 10 |
| Verhalten von Mitgliedern | 12 |
| Wichtig: Zustimmung bei Werbe- und Marketingaktionen..... | 12 |
| C. Allgemeines zum Marketingplan..... | 13 |
| Was macht evobusy so speziell?..... | 14 |
| Registrierung | 15 |
| Erläuterung des Vergütungsplans..... | 15 |
| Die Darstellung der Verdienstmöglichkeiten | 16 |
| Training von Mitgliedern | 16 |
| Die Grösse des Netzwerks | 16 |
| Provisionszahlungen..... | 17 |
| Fragen zu Provisionsabrechnungen..... | 17 |
| D. Marketingplan..... | 18 |
| Tabelle EvoBusy Lizenz (EBL-Pakete) mit seinen Boni..... | 18 |

| | |
|---|----|
| Direktbonus | 19 |
| Strukturbonus | 19 |
| Tabelle Strukturbonus | 19 |
| Karrierebonus..... | 19 |
| Tabelle Karrierebonus | 20 |
| Worldbonus | 21 |
| Tabelle Worldbonus..... | 21 |
| Evo-Point Bonus | 22 |
| Produktpartner – Direkt Evo-Point Bonus | 22 |
| E. Fragen und Antworten | 23 |

Diese Richtlinien können als PDF-Datei jederzeit im EBC heruntergeladen werden.

A. Definitionen / Übersicht

- Bonusberechtigt:** Bonusberechtigt ist man, wenn man eine aktive EvoBusy Lizenz besitzt.
- Direktbonus und Strukturbonus** Die Bonuszahlungen werden Realtime (24 Std.) zu 60% in das Cash Konto und 40% in das Trading Konto ausbezahlt.
- Karrierestufen:** Einmal erreichte Karrierestufen bleiben. Bei jeder Karrierestufe wird ein Zertifikat erstellt und an den grossen Events werden nebst dem automatischen Karrierebonus zusätzliche, personenbezogene Prämien für besondere Leistungen abgegeben.
- Karrierebonus:** Wird in Evo-Points ausbezahlt und zu 100% auf das Evo-Point Konto gutgeschrieben, sofern Sie die Umsatzanforderung der A-Points und die Anforderung an First Line (direkte) Member erfüllen. Der Qualifikationsabschluss ist die Monatsabrechnung und die Auszahlung ist jeweils am 15. des Folgemonats. Für die Umsatzberechnung der A-Points werden die letzten 36 Monate Ihres Eigenumsatzes und die A-Points Ihrer gesamten Struktur kumuliert.
- Worldbonus:** Werden in Evo-Points ausbezahlt und zu 100% auf das Evo-Point Konto gutgeschrieben. Der Worldbonus wird jeweils am 15. Dezember und am 15. Juni ausbezahlt und durch die entsprechenden Anteile der qualifizierten Member (Sapphire - President) aufgeteilt. Der Qualifikationsabschluss ist die Monatsabrechnung November und Mai. Für die Umsatzberechnung der A-Points werden die letzten 36 Monate Ihres Eigenumsatzes und die A-Points Ihrer gesamten Struktur kumuliert.
- Evo-Point Bonus:** Den Evo-Point Bonus erhält nur der Käufer des EBL Paketes und ist ein Inhaberbonus. Die Anzahl der Evo-Points ist der EvoBusy Lizenz Tabelle zu entnehmen.

| | |
|---|---|
| Produktpartner - Direkt Evo-Point Bonus | <p>Bringen Sie Produktpartner zu evobusy und profitieren Sie von dessen weltweiten Verkäufen über die evobusy Shop Plattform.</p> <p>Bei jedem Produkt in unserem Shop sind die Evo-Points ausgewiesen, die der Produktpartner maximal bei Kauf als Teilbetragszahlung akzeptiert.</p> <p>Haben Sie einen Produktpartner zu evobusy gebracht, so erhalten Sie bei jedem weltweiten Verkauf von all seinen Produkten, unerheblich ob das Produkt mit oder ohne Evo-Points gekauft wird, 5% des Netto-Warenwerts auf Ihr Evo-Point Konto.</p> |
| Cash Konto: | Die Beträge im Cash Konto können jederzeit auf Ihr Bankkonto ausbezahlt oder auf ein anderes internes Konto übertragen werden. |
| Trading Konto: | Die Beträge im Trading Konto können ausschliesslich zum Kauf von EBL Paketen verwendet werden. |
| A-Point | 1 A-Point entspricht Euro 1.00 |
| Evo-Point | 1 Evo-Point entspricht Euro 1.00 |
| Aktiver Member | Ein Member gilt als aktiv, wenn er eine gültige EvoBusy Lizenz hat. |
| Passiver Member | Ein Member gilt als passiv, wenn er drei Monate nach Ablauf seiner EvoBusy Lizenz keine weitere EvoBusy Lizenz gekauft hat. |

B. Die Beziehung zum Member

Qualifikation als Member

evobusy bietet allen Bewerbern die gleichen Möglichkeiten und macht keine Unterschiede bezüglich Rasse, Religion, Geschlecht oder Staatsangehörigkeit. Die Teilnahme am Vergütungsplan von evobusy erfolgt im Rahmen der für den betreffenden Markt gültigen Richtlinien. Es ist keinerlei Geschäftstätigkeit erlaubt, wenn ein Land vom Unternehmen nicht offiziell freigegeben wurde. Weitere Anforderungen an Bewerber:

1. Der Bewerber muss mindestens 18 Jahre alt sein und die volle Geschäftsfähigkeit haben, um rechtsgültige Verträge abschliessen zu können. Bei Minderjährigen ist die Zustimmung der/des gesetzlichen Vertreter/s notwendig.
2. Ein Bewerber muss für die Arbeit in dem Rechtssystem autorisiert sein, in dem er arbeiten möchte (Gewerbeanmeldung, Reisegewerbekarte o.ä.). Gewerbeanmeldungen laufen nach den gesetzlichen Vorschriften.
3. Eine Person darf ein Vertriebsgeschäft im Namen einer Geschäftseinheit, wie z.B. eines Unternehmens, eines Konzerns oder einer Partnerschaft gründen.
4. Ehepartner dürfen ein getrenntes Vertriebsgeschäft führen.
5. Member, denen zu einem früheren Zeitpunkt von evobusy gekündigt worden ist (im Gegensatz zu einem Rücktritt) können sich nur mit einer schriftlichen Genehmigung der Geschäftsleitung von evobusy erneut als Member registrieren lassen.
6. Ein Member muss ein so genanntes KYC durchführen, damit er über seine Provisionen verfügen darf. Er muss seine Identität und seine Adresse nachweisen.

Wie wird man Member?

Sie füllen auf der Homepage von evobusy das entsprechende Registrierformular aus und bestätigen Ihre Registrierung. Mit Ihrer Bestellung Ihrer EvoBusy Lizenz werden Sie aktiver Member und sind für die Dauer der Lizenz provisionsberechtigt.

Als Member wissen Sie, dass es nicht erforderlich ist, dass:

1. ein Warenbestand erworben oder erhalten werden muss.
2. ausser für die EvoBusy Lizenz keine Anfangsinvestition getätigt werden muss.

3. Sie Werbematerialien, Bücher, CDs, Audios oder Videos kaufen.
4. andere Member geworben werden müssen (obwohl evobusy dazu sehr wohl ermutigt), oder an Präsentationen und anderen Veranstaltungen teilzunehmen.

Wenn Sie mit Ihrem Sponsor arbeiten, werden Sie schnell erkennen, wie Sie Ihre Erfolgsaussichten verbessern können. Auch bei evobusy können Sie nur durch Arbeit Geld verdienen. Wie bei allen anderen Unternehmen hängt Ihr Erfolg von Ihren Wünschen und Ihrem Bemühen ab. Ihre Upline (das ist Ihr Sponsor und die ihm zugeordnete Hierarchie) steht Ihnen unterstützend zur Seite. Auch die Mitarbeiter von evobusy unterstützen Sie in Ihren Bemühungen. Am Anfang sollten Sie unbedingt die Erfahrungen Ihrer Upline nutzen. Wir alle wollen Ihren Erfolg.

Die Registrierung als Member

Jeder neue Member, der seine Online-Registrierung bestätigt und die für die Mitgliedschaft notwendigen Bedingungen erfüllt, wird von evobusy registriert.

Tritt ein Member von seinem Vertrag zurück oder es wird ihm gekündigt, erlöschen unmittelbar alle Rechte und Vorteile seiner Eigenschaft als Member.

Jeder neue Member erhält eine ID-Nummer. Diese Nummer wird von evobusy zugeteilt und dient der eindeutigen Identifizierung des Members. Die ID-Nummer muss bei Bestellungen und im gesamten Schriftverkehr mit evobusy angegeben werden. Sie dient auch der Zuordnung innerhalb der Hierarchie und muss deswegen auch bei der Online-Registrierung im Feld „Empfehlungsgeber“ eingetragen werden, wenn eine eindeutige Zuordnung (z.B.: durch die aufgerufene Subdomain) nicht gewährleistet ist. So wird sichergestellt, dass die Umsätze von Kunden und Members richtig zugeordnet werden können. evobusy behält sich vor neue Member ohne Begründung abzulehnen oder nach Prüfung der Unterlagen zusätzliche Angaben vom Antragsteller anzufordern.

Der Rechtsstatus des Members

Wenn der neue Member alle Qualifikationsmerkmale erfüllt, hat er das Recht die evobusy Produkte und -Dienstleistungen zu vermarkten. Er kann am Vergütungsplan und anderen Anerkennungsprogrammen teilnehmen, solange er die Richtlinien und Verhaltensregeln von evobusy beachtet. Nach den Vertragsrichtlinien ist der Member selbstständiger Member von evobusy. Sein Erfolg beruht auf seine eigenen Bemühungen und Fähigkeiten. Er darf sich nicht als Angestellter, Agent oder Vertreter von evobusy ausgeben und/oder im Namen von evobusy handeln. Auch die Bezeichnungen *Agent*, *Manager* oder *Firmenvertreter* sind nicht gestattet. Auf den Geschäftspapieren und anderen Drucksachen des Members muss immer die Bezeichnung „*unabhängiger Member*“ oder „*selbstständiger Member*“ verwendet werden.

Sponsoren müssen ebenfalls das unabhängige Vertragsverhältnis zwischen sich selbst und anderen Mitgliedern bewahren. Wenn ein Mitglied dritte Personen für Arbeiten oder zur Unterstützung heranzieht, haben sie das Unternehmen von jeder Verantwortung freizuhalten. Derartige Beschäftigung darf nicht direkt im Zusammenhang mit dem Sponsoring oder Verkauf, mit der Einziehung von Barbeträgen oder Werbemaßnahmen für Produkte oder Dienstleistungen verwendet werden. evobusy kann Beziehungen zwischen oder die Vertretung durch Mitglieder nicht billigen, wenn damit für das Unternehmen eine Verantwortung wie gegenüber Angestellten verbunden ist.

Weder der Mitglied noch evobusy als Vertragspartner hat das Recht, bindende Verträge oder Verpflichtungen im Namen des anderen einzugehen. evobusy oder der Mitglied sind auch in keiner Weise für die Schulden oder Verpflichtungen des anderen verantwortlich. Der Mitglied darf - gleich bei welchen Rechtsgeschäften - evobusy nicht als seinen Arbeitgeber anführen. Ebenso sollten Mitglieder sich darüber im Klaren sein, dass evobusy diesen Parteien keinerlei Informationen über Einkommen oder ihren finanziellen Status zu liefern hat.

Das Unternehmen des Members

Ein Mitglied kann seinen eigenen Vertrieb als Unternehmen, Partnerschaft, Konzern oder andere Geschäftseinheiten betreiben, wenn bestimmte Anforderungen und Bedingungen erfüllt sind.

Individuelle Vertragsbindung

Auch juristische Personen können Mitglieder bei evobusy werden. Allerdings dient der Mitgliedsvertrag in keiner Weise dazu, die einzelnen Eigentümer oder Vertreter zu entbinden, oder davor zu schützen, alle Vertragsbedingungen zu erfüllen. Die Eigentümer einer Geschäftseinheit müssen die Mitgliedsobligationen persönlich garantieren, wenn der Mitgliedsantrag von einer Geschäftseinheit ausgeht.

In diesem Sinne ist jeder einzelne von ihnen durch den Vertrag gebunden, und evobusy ist berechtigt, die Erfüllung des Vertrages gegen jede Person individuell zu erzwingen. Dasselbe gilt für Ehemänner und Ehefrauen, die sich gemeinsam als Mitglieder registriert haben. Bitte beachten Sie, dass die Namen beider Ehepartner als Mitglieder eingetragen sein müssen, so dass Sie beide die evobusy Geschäftsgelegenheit betreiben können.

Verhalten im Geschäft

Die Mitglieder werden ihre Geschäftstätigkeit in professioneller und moralisch einwandfreier Weise betreiben, so dass der gute Ruf von evobusy geschützt ist. Unter keinen Umständen wird ein Mitglied den Ruf des Namens evobusy oder irgendeines evobusy-Produktes schädigen, noch wird er vertrauliche oder firmeninterne

Informationen oder Geschäftsgeheimnisse (einschliesslich Namen und Adresslisten von Mitgliedern und Kunden) missbrauchen, die für die Benutzung durch den Member oder andere vorgesehen sind.

Produktlizenzen

evobusy gewährt dem Member das widerrufliche Recht für den Kauf und Verkauf von evobusy- Produkten nach den Bedingungen des vorliegenden Vertrages. Der Member ist sich darüber im Klaren und damit einverstanden, dass aufgrund des vorliegenden Vertrages dem Member keine Franchise-Rechte, ausschliessliche Rechte, Firmenanteile, Agenturen oder andere Beziehungen gewährt worden sind.

Kündigung bei Inaktivität

Wenn ein passiver Member mehr als drei Monate nicht aktiv war (d.h. in sechs Monaten nicht einmal eine EvoBusy Lizenz erworben hat), dann geht evobusy davon aus, dass dieser Member an einer Zusammenarbeit mit evobusy kein Interesse (mehr) hat. In diesem Fall gehen die Parteien von einer einverständlichen Vertragsaufhebung aus, die von evobusy schriftlich bestätigt wird. Gleichzeitig erhält der Member die Möglichkeit seinen Vertrag in einer angemessenen Frist zu erneuern.

Löschung von Kundendaten

Kunden werden bei evobusy kostenlos registriert. Sie erhalten eine Kundennummer, die sie auch behalten, wenn sie sich später dazu entschliessen evobusy Member zu werden.

Oft werden Kunden von Mitgliedern eingetragen und machen dann keinen Umsatz. Diese Vorgehensweise lässt darauf schliessen, dass hier eine so genannte „Kundensicherung“ stattfindet, von der der eingetragene Kunde oft noch nicht einmal etwas weiss.

Wenn ein Kunde nach Neueintragung nicht innerhalb von 3 Monaten einen Umsatz tätigt, können seine Daten ohne weitere Nachfrage seitens evobusy gelöscht werden.

Verhaltensregeln bei evobusy

Die Inhalte der hier vorliegenden Richtlinien stellen die "Verhaltensregeln" dar, die von den Mitgliedern zu befolgen sind. Diese Regeln sind im Folgenden generell zusammengefasst und bieten eine allgemeine Anleitung für die Vorgehensweise der Mitglieder.

1. Durch höchstmögliche ethische Massstäbe und einen Geist der Zusammenarbeit fördert der Mitglied das Image und den guten Ruf von evobusy.
2. Der einzige Geschäftszweck zwischen evobusy und den Mitgliedern besteht darin, Dienstleistungen und Produkte von evobusy direkt an den Endverbraucher zu verkaufen.
3. Beim Verkauf oder der Empfehlung von evobusy -Produkten wird der Mitglied keine Angaben über die Wirksamkeit oder über den beabsichtigten Zweck machen, die über die offiziell genehmigten Äusserungen von evobusy in der Verkaufsliteratur hinausgehen.
4. Werbung für evobusy-Produkte und die Möglichkeiten von evobusy werden vom Mitglied nur in Übereinstimmung mit Literatur und Richtlinien in der Werbung benutzt, die vom Unternehmen genehmigt sind.
5. Sponsoren werden bei der Gewinnung neuer Mitglieder keine Angaben über die Verdienstmöglichkeiten machen, die über die offiziell genehmigten Angaben in der evobusy-Literatur hinausgehen.
6. Die Sponsoren werden neue Mitglieder anhalten, nur ein Mindestmass an Warenbestand zu führen. Der Warenbestand soll der tatsächlichen Verkaufstätigkeit entsprechen. So werden übermässige Einkäufe und anfängliche Überlastungen vermieden.
7. Mitglieder respektieren die Beziehung zwischen ihren zugeordneten Mitgliedern und deren persönlich kontaktierten potenziellen Kunden. Sie werden nie versuchen, irgendjemanden aus der Hierarchie eines anderen Mitglieds in ihre eigene Hierarchie zu übernehmen, noch werden sie andere ermutigen, die verantwortlichen Personen für die Einführung eines neuen Kunden in das Geschäft zu umgehen.

8. Die Member fördern die faire und gleichmässige Behandlung aller Member innerhalb der Community von evobusy. Sie unterstützen sich gegenseitig und gewähren sich Schutz vor ethisch nicht einwandfreien Vorgehensweisen oder vor Verletzungen der evobusy Regeln und Richtlinien. Jedes ethisch nicht einwandfreie oder unfaire Geschäftsgebaren, das sie bei anderen Mitgliedern feststellen, wird von Ihnen unverzüglich an evobusy gemeldet.
9. Die Member arbeiten mit ihrer Downline zusammen, um ihren Erfolg zu fördern. Sie unterstützen ihre Downline und kommunizieren ständig mit ihr.
10. Die Member werden keine Aktivitäten ergreifen, die zu einem negativen Bild des guten Namens von evobusy, seiner Produkte oder anderer Member führen könnten. Sie werden jederzeit ein gesetzmässiges und finanziell gesundes Verhalten an den Tag legen.

Alle Member sollen von den Geschäftsmöglichkeiten von evobusy profitieren können. Die Member erklären sich damit einverstanden, dass Regeln und Richtlinien, die von Zeit zu Zeit in Firmenmitteilungen, Bulletins oder anderen Firmenpublikationen veröffentlicht werden und noch nicht in diesen Richtlinien vorliegen, zu befolgen. Regeln und Richtlinien dienen der Förderung der Ziele und Interessen der Geschäftsmöglichkeiten von evobusy. evobusy ist nicht verpflichtet, diese Regeln und Richtlinien für den persönlichen Nutzen eines individuellen Members zu erzwingen oder zu interpretieren.

evobusy kann nach alleinigem Ermessen ihre Regeln und Richtlinien zu jeder Zeit aufnehmen, ändern, streichen oder nachtragen. evobusy behält sich diese Rechte vor, um ihre Geschäftsziele und Zielsetzungen zu fördern und um die Möglichkeiten zu haben, sich allen Änderungen von Gesetzen oder des Marktes anzupassen. evobusy ist berechtigt, diese Rechte von Fall zu Fall oder nach seinem eigenen Ermessen auszuüben.

Verhalten von Mitgliedern

Member verhalten sich so, dass sie die Integrität ihres Geschäftes fördern und bewahren. Durch ihr positives Verhalten erwerben sie nicht nur einen guten Ruf bei ihren Kunden, sondern verbessern auch das Bild des evobusy-Netzwerks und der gesamten Branche.

1. Member behandeln andere Menschen so, wie sie selbst behandelt werden möchten.
2. Member präsentieren die Produkte und Geschäftsmöglichkeiten von evobusy wahrheitsgemäß.
3. Member zeigen ein einwandfreies Verhalten, um ein gutes Bild von den Mitgliedern, dem Geschäft und den Produkten von evobusy zu vermitteln.

Member behandeln Nachfragen bzw. Beschwerden von Kunden höflich und prompt.

Wichtig: Zustimmung bei Werbe- und Marketingaktionen

Ohne die vorherige schriftliche Zustimmung von evobusy ist der Member nicht berechtigt:

- (a) Logos, Slogans, Marken, Domains, andere Symbole oder dergleichen von evobusy oder von Partnerunternehmen (AlpCoin, AlpCoin Cash, Go4cryptos etc.) zu verwenden.
- (b) Visitenkarten, Präsentationen, Videos, Audiodateien, Screenshots, Webinhalte, Medieninhalte, Flyer, Broschüren, Websites, Werbematerial, Direktwerbung, Mailings, Homepages oder dergleichen mit Bezug auf oder Erwähnung von evobusy oder Partnerunternehmen in schriftlicher oder elektronischer Form zu erstellen oder diese anderweitig zu verbreiten oder zu veröffentlichen (z.B. auf Websites wie YouTube, Facebook, Instagram, etc.).
- (c) Treffen wie Informationsveranstaltungen, Veranstaltungen, Workshops, Seminare usw. mit Bezug auf und unter Erwähnung von evobusy oder von Partnerunternehmen durchzuführen.

C. Allgemeines zum Marketingplan

Unser Programm ist weltweit vermittelbar und unterliegt keinen uns bekannten Restriktionen.

Das EvoBusy Center (EBC) gibt Ihnen den perfekten Auftritt.

Die Inhalte, aus dem das EvoBusy Center, sind speziell an die Bedürfnisse der Member unserer Community angepasst.

Handel oder Gewerbe können mit den Vorlagen für verschiedene Branchen das EBC nutzen. Durch das Nutzen von evobusy können Sie Ihren Memberkreis erweitern, um so Ihre eigene Produkte und Dienstleistungen anzubieten. Die Shop Erstellung und Implementation der Produkte und Dienstleistungen wird gerne von unserem Support koordiniert oder erledigt.

Die Nutzung des Shops zusammen mit evobusy ergibt für Sie den grösstmöglichen Nutzen.

Was macht evobusy so speziell?

- Durch die zahlreichen Anbindungen an Produktpartner in unserem Shop verfügen wir über zahlreiche Produkte, welche ab dem 1. Tag anteilig mit Evo-Points bezahlt werden können. Somit haben Sie eine sofortige Nutzung der Evo-Points und den weiteren Boni.
- Produktpartnern bieten wir ein eigenes System, in dem sie direkt ihre Produkte anbieten können. Sie haben im System eine eigene Lieferanten- und Warenwirtschaft u.a. mit eigenen Artikeln, Rechnungsbögen, Lieferscheinen und Versandarten.
- Spezial Konditionen für Unternehmen, die ihre Produkte im System einbinden und Evo-Points zu einem Mindestanteil als Zahlungsmittel annehmen.
- Attraktiver Vergütungsplan für alle Member passend für unterschiedliche Vertriebsstrategien.
- Geringe Einstiegskosten ohne Jahresgebühren
- Professionelles Backoffice
- Komplettes transparentes und voll automatisiertes Software System
- Personalisiertes EvoBusy Center (EBC) auf Ihre persönlichen Bedürfnisse zugeschnitten

Registrierung

- Die Registrierung als Member in unserer Community ist für 30 Tage kostenlos.
- Durch den Erwerb eines Lizenz Pakets werden Sie ein aktiver Member der Community.
- Unsere EvoBusy Lizenz (EBL) wird in verschiedenen Paketen mit unterschiedlichen Laufzeiten und Boni vertrieben.
- Start- & Monatsbonus
Individuell bieten wir unseren Mitgliedern spezielle Bonusvergütungen an, welche wir monatlich oder quartalsweise festlegen und unter den Infos publizieren.
- Wir verzichten bewusst auf eine Jahresgebühr und setzen auf den intensiven Kauf der Produkte in unserem Shop.

Erläuterung des Vergütungsplans

In allen Diskussionen, Vorträgen oder anderen Anlässen muss der Member den evobusy Vergütungsplan wahrheitsgetreu und fair schildern. Es ist dem Member nicht gestattet wichtige Fakten aus dem Vergütungsplan falsch darzustellen oder auszulassen.

Wenn ein Interessent zu einer Geschäfts- oder Produktpräsentation von evobusy eingeladen wird, darf der Member nicht:

- (a) den Eindruck erwecken, dass es dabei um eine mögliche Anstellung geht,
- (b) die Veranstaltung als ein gesellschaftliches Ereignis, „Marktüberblick“ oder „Steuerseminar“ darstellen,
- (c) auf Befragen leugnen, dass es sich bei der Präsentation um evobusy handelt, oder
- (d) vorgeben, dass es sich nicht um eine geschäftliche Veranstaltung handelt.

Ein Verstoß gegen diese Regeln kann zur sofortigen Kündigung führen. Wenn persönliche Erfolge sich tatsächlich auf den Aufbau eines erfolgreichen Netzwerkes für evobusy zurückführen lassen, darf der Member dies als Beispiel der Lebensart anführen.

Die Darstellung der Verdienstmöglichkeiten

Ein Member muss allen Interessenten klar zu verstehen geben, dass sie nur durch erhebliche eigene Anstrengungen erfolgreiche Member werden können. Er darf keine Behauptungen oder Angaben über mögliche Verdienste machen, wenn solche Angaben nicht den Richtlinien oder der anerkannten Literatur von evobusy entsprechen.

Beispiele, die zur Erläuterung des evobusy Vergütungsplans verwendet werden, müssen klar als Beispiele kenntlich gemacht werden. Zu Beginn der Präsentation sollte ein Member den Interessenten folgendes sinngemäss erklären: „Diese Beispiele stellen keine Zusagen für irgendwelche tatsächlichen Einnahmen dar, sondern sollen nur darstellen, wie der evobusy Vergütungsplan funktioniert.“

Die strikte Befolgung dieser Regeln und Richtlinien ist gesetzlich vorgeschrieben. Eine Verletzung der Regeln über Verdienstansprüche wird nicht geduldet und führt zur sofortigen Kündigung.

Training von Mitgliedern

evobusy unterstützt die Trainingsmassnahmen des Members für sein Team. Ziel ist eine aktive Community und Unterstützung zwischen Member und Team.

Die Grösse des Netzwerks

Die Grösse des Netzwerks in der ersten Ebene (Firstline) eines Members ist unbegrenzt. Evobusy empfiehlt allen Mitgliedern, die sich eine Downline aufbauen, in ihrer ersten Ebene mit mindestens sieben (7) Mitgliedern die Basis für ein stabiles Netzwerk zu legen. Da diese persönlich gesponserten Member auch betreut und unterstützt werden sollen, empfiehlt es sich ausserdem, nicht mehr als sieben (7) erste Linien gleichzeitig zu betreuen. Sobald einer dieser Member selbstständig seine ersten Linien betreuen kann, empfiehlt evobusy wieder eine neue erste Linie zu bilden. Mit dieser Strategie ist eine langfristige erfolgreiche Mitgliedschaft möglich.

Provisionszahlungen

Evobusy kann von Zeit zu Zeit nach eigenem Bedarf oder Ermessen den Vergütungsplan für die Member ändern, wenn z.B. gesetzliche Änderungen vorgenommen werden müssen oder wenn dies für die Erhaltung der Konkurrenzfähigkeit in dem betreffenden Markt notwendig ist. In diesem Sinne behält sich evobusy das Recht zur Änderung des Vergütungsplans nach Mitteilung an seine Member vor. Die Member sollten sich immer auf die Mitteilungen des letzten Vergütungsplans beziehen, das von evobusy veröffentlicht worden ist, wenn sie Erklärungen für den aktuellen Vergütungsplan suchen.

Fragen zu Provisionsabrechnungen

Die Annahme der Provisionszahlungen zu einem beliebigen Zeitpunkt stellt einen Verzicht auf Ansprüche des Members auf einen Kontenvergleich oder eine Anpassung dar, wenn nicht innerhalb von zehn (10) Werktagen nach Erhalt der Provisionszahlungen per Text (Brief oder E-Mail) Einspruch erhoben worden ist. Ansprüche müssen mit Angabe der Details per Text an die Abteilung Memberservice eingereicht werden (E-Mail: service@evobusy.com).

Alle Anpassungen von persönlichen Umsatzzahlen und Gruppenumsatzzahlen aufgrund von Nachfragen werden zu dem Zeitpunkt gutgeschrieben in dem evobusy einen möglichen Fehler anerkennt.

D. Marketingplan

Tabelle EvoBusy Lizenz (EBL-Pakete) mit seinen Boni

| Name | Preis | A-Points | Direkt-bonus | Qualifikation Struktur-bonus bis Level | Evo-Point Bonus | Lizenz Laufzeit |
|-------|---------|----------|--------------|--|-----------------|-----------------|
| EBL-1 | € 25 | 10 | 10 % | 8 | 8 | 1 Mt. |
| EBL-2 | € 61 | 21 | 10 % | 11 | 17 | 2 Mt. |
| EBL-3 | € 116 | 42 | 10 % | 12 | 35 | 3 Mt. |
| EBL-4 | € 283 | 105 | 10 % | 14 | 70 | 6 Mt. |
| EBL-5 | € 565 | 210 | 12 % | 15 | 140 | 12 Mt. |
| EBL-6 | € 1'093 | 420 | 12 % | 20 | 280 | 12 Mt. |
| EBL-7 | € 2'676 | 1'050 | 12 % | 30 | 700 | 12 Mt. |
| EBL-8 | € 5'329 | 2'100 | 12 % | 40 | 1'400 | 18 Mt. |

Nach dem Ablauf des EBL Lizenz Pakets kann ein neues Lizenz Paket gekauft werden. Hat ein Member mehrere EBL Lizenz Pakete gekauft, wird die Laufzeit der einzelnen Lizenz Pakete automatisch kumuliert.

Drei Monate nach Ablauf einer aktiven EBL Lizenz werden Sie als passiver Member im System geführt. Sie haben Zugriff zum Backoffice und Ihren Evo-Points oder € Guthaben und können weiterhin im Shop einkaufen. Sie erhalten lediglich keine weiteren Provisionen mehr und Ihre Landingpage ist deaktiviert.

Der EBL-1 ist ein Promotion-Lizenz Paket mit einer begrenzten Dauer von einem Monat. Das Paket ist monatlich zahlbar. Dies ist eine Gelegenheit, um auch mit einer kleinen Investition die Chance zu erhalten, am Vergütungsplan teilzunehmen. Sie können dieses Promotion-Lizenz Paket für ein oder mehrere Monate direkt im Backoffice bestellen.

Direktbonus

Auf direkt vermittelte EBL Pakete erhalten Sie einen Direktbonus von 10-12% (je nach Ihrem eigenen Paket) auf die A-Points des verkauften EBL Pakets.

Der Bonus wird Realtime (24 Std.) im Verhältnis 60% in das Cash Konto und 40% in das Trading Konto ausgeschüttet, sofern Sie über eine aktive EvoBusy Lizenz verfügen.

Strukturbonus

Für den Strukturbonus sind Sie qualifiziert, wenn Sie eine aktive EvoBusy Lizenz haben.

Bis in welche Tiefe der Bonus ausgeschüttet wird, ist aus der EvoBusy Lizenz Paket-Tabelle zu entnehmen. Der Strukturbonus berechnet sich in Prozenten auf die A-Points der Lizenz Pakete.

Der Bonus wird Realtime (24 Std.) im Verhältnis 60% in das Cash Konto und 40% in das Trading Konto ausgeschüttet.

Tabelle Strukturbonus

| | | | |
|----------------------|-----|----------------------|--------|
| Level 1 - 8 | 4 % | Level 16 - 20 | 0,75 % |
| Level 9 - 10 | 3 % | Level 21 - 30 | 0,50 % |
| Level 11 - 12 | 2 % | Level 31 - 40 | 0,25 % |
| Level 13 - 15 | 1 % | | |

Karrierebonus

Der Karrierebonus wird jeweils beim Erreichen der Karrierestufe einmalig gemäss Monatsabrechnung am 15. des Folgemonats ausbezahlt, sofern Sie über eine aktive EvoBusy Lizenz verfügen und die Umsatzanforderung der A-Points und die Anforderung an die Firstline (direkte) Member erfüllen.

Für die Umsatzberechnung der A-Points werden die letzten 36 Monate Ihres Eigenumsatzes und die A-Points Ihrer gesamten Struktur kumuliert.

Der Karrierebonus wird zu 100% auf das Evo-Point Konto ausbezahlt.

Tabelle Karrierebonus

| Karriere | Karriere Bonus in Evo-Points | Umsatz-Anforderung A-Points | Anforderung an First Line Member |
|-------------------------|------------------------------------|-----------------------------|-------------------------------------|
| Member | Teilnahme am Karriereplan ab EBL-4 | | |
| Bronze | | 500 | 2 Member mit EBL-4 in der Firstline |
| Silver | | 1'300 | 2 Bronze |
| Gold | | 2'600 | 2 Silver |
| Platin | | 5'200 | 3 Silver |
| Pearl | 420 | 13'000 | 2 Gold |
| Opal | 1'060 | 26'000 | 3 Gold |
| Sapphire | 2'100 | 52'000 | 2 Platin |
| Emerald | 4'200 | 130'000 | 2 Opal |
| Ruby | 10'600 | 260'000 | 3 Opal |
| Diamond | 21'000 | 520'000 | 2 Emerald |
| Director | 106'000 | 2'600'000 | 5 Emerald |
| General Director | 210'000 | 5'200'000 | 3 Diamond |
| Vice President | 420'000 | 13'000'000 | 3 Director |
| President | 840'000 | 26'000'000 | 5 Director |

Worldbonus

Der Worldbonus wird jeweils am 15. Dezember und am 15. Juni ausbezahlt und durch die entsprechenden Anteile der qualifizierten Member (Sapphire bis President) aufgeteilt. Der Qualifikationsabschluss ist die Monatsabrechnung per 30. November und 31. Mai.

Für die Umsatzberechnung der A-Points werden die letzten 36 Monate Ihres Eigenumsatzes und die A-Points Ihrer gesamten Struktur kumuliert.

Der Worldbonus wird zu 100% auf das Evo-Point Konto ausbezahlt.

Tabelle Worldbonus

| Karriere | Worldbonus Anteile (Shares) | Umsatz-Anforderung A-Points | Anforderung an First Line Member |
|-------------------------|--------------------------------|--------------------------------|-------------------------------------|
| Sapphire | 1 | 52'500 | 2 Platin |
| Emerald | 2 | 131'250 | 2 Opal |
| Ruby | 3 | 262'500 | 3 Opal |
| Diamond | 4 | 525'000 | 2 Emerald |
| Director | 5 | 2'620'000 | 5 Emerald |
| General Director | 6 | 5'250'000 | 3 Diamond |
| Vice President | 7 | 13'125'000 | 3 Director |
| President | 8 | 26'250'000 | 5 Director |

Evo-Point Bonus

Den Evo-Point Bonus erhält nur der Käufer einer EvoBusy Lizenz und ist ein Inhaberbonus.

Die Anzahl der Evo-Points ist der EvoBusy Lizenz Tabelle zu entnehmen.

Durch den Kauf von Produkten werden jedem Member wieder Evo-Points gutgeschrieben, welche er für Käufe im Shop verwenden kann.

Produktpartner – Direkt Evo-Point Bonus

Bringen Sie Produktpartner zu evobusy profitieren Sie von dessen weltweiten Verkäufen über die evobusy Business Plattform.

Bei jedem Produkt in unserem Shop sind Evo-Points ausgewiesen, die der Produktpartner maximal bei Kauf als Teilbetragszahlung akzeptiert. Haben Sie einen Produktpartner zu evobusy gebracht, so erhalten Sie bei jedem weltweiten Verkauf von all seinen Produkten, unerheblich ob das Produkt mit oder ohne Evo-Points gekauft wird, 5% des Netto-Warenwerts in Direkt Evo-Points.

E. Fragen und Antworten

Sollten Sie Fragen zu den Richtlinien oder Fragen zur Bedienung des Backoffices haben, dann wenden Sie sich vertrauensvoll an unseren Support, den wir als «**Happy Department**» bezeichnen.

Senden Sie eine E-Mail an support@evobusy.com oder nutzen Sie das angebotene Kontaktformular.

Unser Mitarbeiter freuen sich auf Ihre Anfragen und werden diese so schnell wie möglich beantworten.

Fragen, die öfter vorkommen, werden wir in den «Fragen & Antworten» (FAQ) aufnehmen. Komplexere Sachverhalte werden in Form von Trainingsvideos oder PDF-Anleitungen nach und nach im Backoffice angeboten.

Wir wünschen Ihnen viel Erfolg bei evobusy

Ihr evobusy Team